

VR1873 - Responsable de Secteur (H/F)

Hérault/Gard et Gironde

Groupe Leader spécialisé dans l'impression d'étiquettes adhésives et traditionnelles dans le domaine viticole, reconnu pour la qualité de ses produits, recherche dans le cadre de son fort développement deux Responsables Secteur pour les Départements 33 et 30/34.

Responsabilités

Au sein du service commercial et rattaché au Manager Commercial, votre rôle sera de développer un portefeuille clients existant dans les régions 33 et 30/34.

Dans ce cadre, vous devrez affirmer votre présence sur le terrain et développer un relationnel étroit avec les clients/prospects.

Missions

- Réaliser des tâches de prospection afin de démarcher de nouveaux comptes et de développer le CA sur votre zone géographique
- Commercialiser l'ensemble de la gamme de produits et services
- Gérer le suivi et le développement de votre portefeuille clients
- Accompagner les clients dès le projet d'une nouvelle étiquette (création), et tout au long du processus jusqu'à la livraison, en étant leur interlocuteur privilégié (accueil, visites, présentation, gestion des réclamations, etc.)
- Apporter un conseil technique sur les produits proposés et travailler dans une logique de valeur ajoutée (conseil marketing/dimension produit)
- Effectuer un reporting régulier sur votre activité auprès du Manager Commercial
- Effectuer les remontées d'informations concernant les clients et la concurrence

Dès votre arrivée, vous bénéficiez d'une formation complète à nos produits, méthodes et outils marketing.

Votre manager commercial vous accompagne pour développer votre réseau, et vous insuffler les valeurs de notre groupe.

Profil recherché

De formation commerciale BAC + 2 à École de commerce ou Master spécialisé vins, vous êtes un passionné de vin.

Vous êtes une personne dynamique, autonome, réactive, savez travailler en équipe et avez un goût prononcé pour le challenge. Doté d'une personnalité affirmée, vous avez une grande capacité d'écoute qui vous permet de gérer votre relationnel client.

Vous vivez sur le secteur et avez une bonne connaissance du marché viticole régional.

Vous maîtrisez l'outil informatique.

Conditions d'embauche

CDI.

Rémunération

Fixe + Variable + Package attractif : véhicule de fonction + téléphone portable, tablette, forfait repas et carburant.

Date d'embauche

Dès que possible.

Envoyer CV avec photo et lettre de motivation précisant vos prétentions salariales sous réf. VR1873, en ligne sur www.vineajobs.com ou par mail à contact@vineajobs.com.