

VR1908 - Responsable Business Développement Œnotourisme (H/F)
Languedoc-Roussillon

Le Groupe Gérard Bertrand, acteur référent des vins premium du Sud de la France avec 15 domaines, 130 M€ de CA et 350 salariés, recherche son Responsable Business Développement Œnotourisme.

Le poste est basé à Narbonne, au Château l'Hospitalet, siège de la Société.

Responsabilités

Vous serez chargé de développer l'offre et l'activité œnotourisme de notre Groupe auprès d'une cible Affaires et Loisir.

Missions

- Développement de produits œnotourisme incluant notamment :

- L'offre hôtelière du Château de L'Hospitalet, domaine viticole situé à Narbonne sur le Massif de La Clape : 38 chambres, restaurant gastronomique, boutique de vins
- Les visites de domaines viticoles
- Des expériences viti-vinicoles

- Définition et mise en œuvre d'un plan d'actions ambitieux pour promouvoir et commercialiser l'offre auprès d'une clientèle tourisme internationale et d'un réseau d'intermédiaires à développer.

- Reporting et suivi commercial de cette activité.

Profil recherché

- Issu d'une formation supérieure commerciale marketing complétée d'une spécialisation œnotourisme, vous justifiez d'une première expérience dans le domaine du développement œnotouristique, en France ou à l'international. Jeunes diplômés acceptés,

- Entrepreneur dans l'âme, autonome et dynamique, votre vision tactique et votre capacité à mobiliser une équipe pluridisciplinaire autour de votre projet complètent votre savoir-faire opérationnel en terme de business développement,

- Vous faites preuve de capacités d'écoute active, sens du service client, rigueur et grandes qualités d'organisation,

- Maîtrise des outils informatiques et des réseaux sociaux,

- Anglais courant, l'Espagnol est un plus.

Conditions d'embauche

Contrat à Durée Déterminée pouvant déboucher sur un CDI.

Rémunération

Fixe (à négocier selon expérience) + variable.

Date d'embauche

Poste à pourvoir immédiatement.

Envoyer CV et lettre de motivation précisant vos prétentions salariales sous réf. VR1908, en ligne sur www.vineajobs.com ou par mail à contact@vineajobs.com.