

VR1925 - Directeur Export (H/F)
Languedoc-Roussillon

Le Groupe Gérard Bertrand, leader des vins premium du Sud de la France avec 15 domaines, 130M€ de CA et 320 salariés, recherche son Directeur Export (H/F). Poste basé à Narbonne.

Responsabilités

Rattaché au VP Commercial et Marketing, vous concevez, animez et supervisez la stratégie de développement de la Société sur les marchés export, hors Amérique du Nord.

Missions

- Vous déterminez les objectifs, le budget et la stratégie de développement commercial pour chaque marché
- Vous contribuez à la définition et à la mise en place de la stratégie marketing internationale
- Vous animez, supervisez et motivez les équipes export basées en France et sur zones afin de développer les marchés existants et de trouver de nouveaux débouchés
- Vous contrôlez la réalisation des objectifs et reportez régulièrement auprès du dirigeant
- Avec votre équipe, vous assurez une veille économique et concurrentielle permanente sur l'ensemble des marchés
- Vous participez aux salons professionnels.

Profil recherché

De formation supérieure commerciale, vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 5 ans à la tête d'une équipe à un poste de direction commerciale export, dans les vins et spiritueux ou le luxe. Charismatique, votre tempérament commercial, votre enthousiasme, vos qualités de manager et votre leadership naturel vous permettent de fédérer votre équipe et de l'accompagner dans l'atteinte des objectifs commerciaux qui auront été fixés.

Vous êtes parfaitement bilingue anglais.

Conditions d'embauche

CDI. Statut cadre.

Rémunération

Selon profil et expérience.

Date d'embauche

Dès que possible.

Envoyer CV et lettre de motivation précisant vos prétentions salariales sous réf. VR1925, en ligne sur www.vineajobs.com ou par mail à contact@vineajobs.com.